p-ISSN 2460 - 7045; e-ISSN 2654 - 4628 DOI: 10.35968/jbau Jurnal Bisnis dan Akuntansi Unsurya, Vol. 10, No. 2 Juni 2025 https://journal.universitassuryadarma.ac.id/index.php/jbau/index

PENGARUH PERTUMBUHAN PENJUALAN DAN INSTENSITAS ASET TETAP TERHADAP TAX AVOIDNCE PADA PERUSAHAAN CONSUMER NON-CYCLICALS SUB SEKOR MAKANAN DAN MINUMAN 2019-2023

Anggun Putri Romadhina^{1*}, Eka Kusuma Dewi²

¹/₂Universitas Pamulang, Banten, Indonesia; ¹/_{aromadhina@gmail.com, ²/_{dosen00955@unpam.ac.id}}

Received 30 Mei 2025 | Revised 10 Juni 2025 | Accepted 28 Juni 2025

*Korespondensi Penulis

Abstrak

Penelitian ini bertujuan untuk menguji dan membuktikan baik seacra parsial dan secara simultan pengaruh pertumbuhan penjualan, dan intensitas aset tetap terhadap tax avoidance. Data penelitian yang digunakan data laporan keuangan dari tahun 2019-2023. Sampel yang digunakan yaitu 10 perusahaan, sampel diambil dengan menggunakan Teknik purposive sampling. Perusahaan yang diteliti yaitu perusahaan perusahaan Consumer Non-Cyclicals sub sekor makanan dan minuman. Data diolah dengan menggunakan Eviews 13. Dari hasil pengolah data, secara simultan diperoleh hasil bahwa nilai Probality F-Statistic sebesar 0.000012. secara simultan Pertumbuhan Penjualan dan Intensitas Aset Tetap berpengaruh terhadap Tax Avoidance. Petumbuhan Pejualan tidak berpengaruh terhadap Tax Avoidance sedangkan Intensitas Aset Tetap berpengaruh terhadap Tax Avoidance.

Kata Kunci: Tax Avoidance; Pertumbuhan Penjualan; Intesnitas Aset Tetap

Abstract

This research aims to test and prove both partially and simultaneously the influence of sales growth and fixed asset intensity on tax avoidance. The research data used is financial report data from 2019-2023. The samples used were 10 companies, samples were taken using purposive sampling technique. The companies studied are Consumer Non-Cyclicals companies in the food and beverage sub sector. The data was processed using Eviews 13. From the data processing results, the result was simultaneously obtained that the Probality F- Statistic value was 0.000012. Simultaneously Sales Growth and Fixed Asset Intensity influence Tax Avoidance. Sales Growth has no effect on Tax Avoidance, while Fixed Asset Intensity has an effect on Tax Avoidance.

Keywords: Tax Avoidance; Sales Growth; Fixed Asset Intensity

PENDAHULUAN

Latar Belakang

Perusahaan selalu berusaha agar bisa membayar pajak serendah mungkin dengan cara ditekankan karena pajak mempengaruhi pengurangan pendapatan atau laba bersih, tetapi bagi pemerintah pajak meningkatkan untuk membiayai penyelenggaraan pemerintah. Perbedaan ini yang dapat menyebabkan wajib pajak terkadang melakukan kecurangan dengan meminimumkan pembayaran pajak yang seharusnya dibayar sesuai dengan ketentuannya (Romadhina & Andhitiyara, 2021).

Di Indonesia sendiri pendapatan pajak didominasi oleh pajak penghasilan, dimana Indonesia menganut self assesment system dalam pemungutan pajaknya. Sistem ini dilakukan secara mandiri dari perhitungan, penyetoran, pelaporan, hingga pencatatan wajib kewajiban pajak atas pajaknya Penyelewengan (Pajak.go.id). atas pemungutan pendapatan pajak akan rentan terjadi dalam sistem pemungutan pajak tersebut, dimana dalam hal ini terdapat praktik tax avoidance yang bisa saja terjadi karena adanya wajib pajak yang tidak jujur (Rima & Destriana, 2021) dalam Nurjanah & Masripah, (2022).

Pertumbuhan penjualan yang tinggi, akan mencerminkan pendapatan perusahaan juga ikut meningkat. Laju pertumbuhan penjualan suatu perusahaan akan mengetahui kemampuan mempertahankan keuntungan dalam menandai kesempatan-kesenpatan yang

akan datang. Pertumbuhan penjualan yang tinggi maka pendapatan akan meningkat sehingga akan berdampak kepada tingginya pajak yang harus dibayarkan (Romadhina & Andhitiyara, 2021). Tabel menunjukkan perubahan nilai berikut beberapa penjualan pada perusahaan consumer non-cyclicals sub sektor makanan dan minuman periode 2019-2023.

Tabel 1: Nilai Penjualan 2019-2023

Tabel 1: Nilai Penjualan 2019-2023					
Nama	Tahun	Penjualan	Persentase		
Perusahaan		(Rp)	Nilai		
			Penjualan		
PT Budi	2018	2,647,193,000,000			
Starch &	2019	3,003,768,000,000	13.47%		
Sweetener	2020	2,725,866,000,000	-9.25%		
Tbk.	2021	3,274,782,000,000	20.14%		
	2022	3,382,326,000,000	3.28%		
	2023	3,944,953,000,000	16.63%		
PT	2018	3,629,327,583,572			
Wilmar	2019	3,120,937,098,980	-14.01%		
Cahaya	2020	3,634,297,273,749	16.45%		
Indonesia	2021	5,359,440,530,374	47.47%		
Tbk.	2022	6,143,759,424,928	14.63%		
	2023	6,337,428,625,946	3.15%		
PT	2018	831,104,026,853			
Sariguna	2019	1,088,679,619,907	30.99%		
Primatirta	2020	972,634,784,176	-10.66%		
Tbk.	2021	1,103,519,743,574	13.46%		
	2022	1,674,053,536,287	51.70%		
	2023	2,090,115,884,030	24.85%		
PT	2018	53,957,604,000,000			
Charoen	2019	58,634,502,000,000	8.67%		
Pokphand	2020	42,518,782,000,000	-27.49%		
Indonesia	2021	51,698,249,000,000	21.59%		
Tbk.	2022	56,867,544,000,000	10.00%		
	2023	61,615,850,000,000	8.35%		
PT Delta	2018	893,006,350,000			
Djakarta	2019	827,136,727,000	-7.38%		
Tbk.	2020	546,336,411,000	-33.95%		
	2021	681,205,785,000	24.69%		
	2022	778,744,315,000	14.32%		
	2023	736,838,613,000	-5.38%		

Sumber: Diolah Peneliti, 2024

Persentase perubuhan nilai penjualan dihitung dengan membandingkan penjualan periode berjalan dengan penjualan periode sebelumnya. Tabel diatas mencerminkan variasi dalam kinerja penjualan perusahaan-

perusahaan tersebut selama lima tahun, dengan beberapa perusahaan menunjukkan pola pertumbuhan yang lebih stabil sementara yang lain mengalami fluktuasi yang lebih tajam, dipengaruhi oleh berbagai faktor internal dan eksternal.

Dalam hal ini, perusahaan sebagai suatu kelompok atau organisasi yang menggunakan aset tetap sebagai cara untuk berinvestasi dan dapat meningkatkan kegiatan operasional menjadi semakin efisien, seperti mesin yang digunakan untuk melakukan kegiatan produksi. Didalam aset tetap terdapat pos bagi perusahaan untuk menambahkan beban yaitu pada beban depresiasi yang dapat ditimbulkan dari aset tetap sebagai pengurang penghasilan yang diperoleh suatu perusahaan. Jika intensitas aset tetap semakin besar maka depresiasi juga ikut meningkat. beban Sehingga laba yang dihasilkan akan semakin kecil oleh karena itu, adanya pos beban depresiasi yang terdapat dalam aset tetap dapat mengurangi jumlah laba. Jumlah laba perusahaaan yang berkurang atau kecil berdampak juga pada beban pajak yang dibayarkan oleh perusahaan menjadi ikut berkurang. Hal ini menunjukkan bahwa semakin besar intensitas aset tetap yang dimiliki oleh suatu perusahaan maka semakin besar beban depresiasi yang akan ditimbulkan, beban depresiasi yang semakin besar akan mengurangi besarnya laba sehingga perusahaan dapat meminimalkan beban pajak yang dibayarkan. Besarnya biaya beban depresiasi akan meminimalkan pajak yang harus dibayarkan oleh suatu perusahaan. Laba

kena pajak yang seharusnya dibayarkan oleh perusahaan semakin berkurang. (Oktaria & Winarto, 2022). Tabel berikut menunjukkan perubahan nilai aset tetap pada beberapa perusahaan *consumer non- cyclicals* sub sektor makanan dan minuman periode 2019-2023.

Tabel 2: Nilai Aset Tetap 2019-2023

Nama	Tohu	Aset Tetap	Persentase Nilai
Perusahaan	Tahun	(Rp)	Aset
		* * * /	Tetap
	2018	1,871,467,000,000	
PT Budi	2019	1,808,968,000,000	13.47%
Starch &	2020	1,699,087,000,000	-9.25%
Sweetener	2021	1,663,014,000,000	20.14%
Tbk.	2022	1,582,871,000,000	3.28%
	2023	1,609,321,000,000	16.63%
	2018	200,024,117,988	
PT Wilmar	2019	195,283,411,192	-2.37%
Cahaya	2020	204,186,009,945	4.56%
Indonesia	2021	236,062,886,495	15.61%
Tbk.	2022	269,389,502,266	14.12%
	2023	258,287,485,636	-4.12%
	2018	550,478,901,276	
DT G	2019	926,961,764,182	68.39%
PT Sariguna Primatirta	2020	993,154,588,208	7.14%
Tbk.	2021	1,027,647,313,598	3.47%
	2022	1,372,642,123,456	33.57%
	2023	R1,610,131,574,095	17.30%
	2018	11,685,261,000,000	
PT Charoen	2019	13,521,979,000,000	15.72%
Pokphand	2020	14,494,330,000,000	7.19%
Indonesia	2021	16,255,596,000,000	12.15%
Tbk.	2022	17,627,978,000,000	8.44%
	2023	17,690,442,000,000	0.35%
	2018	90,191,394,000	
DT D. I	2019	85,234,517,000	-5.50%
PT Delta Djakarta	2020	79,117,279,000	-7.18%
Djakaria Tbk.	2021	84,151,006,000	6.36%
2011	2022	83,554,198,000	-0.71%
	2023	84,159,721,000	0.72%

Sumber: Diolah Peneliti, 2024

Persentase pertumbuhan nilai aset tetap dihitung dengan membandingkan nilai aset tetap periode berjalan dengan nilai aset tetap periode sebelumnya. Berdasarkan tabel diatas beberapa perusahaan *consumer non-cyclicals* sub sektor makanan dan minuman yang

terdaftar pada Bursa Efek Indonesia mengalami perubahan nilai aset tetap setiap periode.

Tabel diatas mencerminkan dinamika perubahan nilai aset tetap yang dipengaruhi oleh berbagai faktor dalam perusahaanperusahaan tersebut selama periode enam tahun, dengan beberapa perusahaan menunjukkan tren peningkatan konsisten, sementara yang lain mengalami fluktuasi yang lebih tajam. Berdasarkan hasil penelitianpenelitian terdahulu, yaitu penelitian Effendi et al. (2022), penelitian Cahyaningtyas & Syafruddin (2023), penelitian Nainggolan et al. (2022), penelitian Safitri & Wahyudi (2022), penelitian Saputra et al. (2022), penelitian Alamsjah (2023), dan penelitan Oktaria & Winarto (2022) menunjukkan variabel independen memiliki pengaruh terhadap variabel dependen. Pengaruh yang diberikan variabel independen kepada variabel dependen ada yang bersifat positif dan ada juga yang bersifat negatif. Dan berdasarkan penelitian terdahulu yang lain, yaitu penelitian Firdaus & Poerwati (2022), penelitian Nurjanah & Masripah (2022), dan penelitian Rizky & Puspitasari (2020) penelitian menunjukkan bahwa variabel independen tidak memiliki pengaruh terhadap variabel dependen.

Berdasarkan fenomena dan peristiwa diatas, maka peneliti tertarik untuk menguji variabel- variabel tersebut dengan menggunakan laporan keuangan pada perusahaan *Consumer Non- Cyclicals* sub sekor makanan dan minuman 2019- 2023.

Untuk melakukan pengujian dengan diberi judul "Pengaruh, Pertumbuhan Penjualan, Dan Instensitas Aset Tetap Terhadap *Tax Avoidance*".

Tinjauan Pustaka

Teori Keagenan

Menurut Jensen dan Meckling (1976) dalam (Nugraha & Mulyani, 2019) menjelaskan kontrak antara principal sebagai pemilik usaha dan manajemen sebagai agen. Manajemen merupakan pihak yang dikontrak oleh pemilik perusahaan untuk bekerja demi kepentingan pemilik perusahaan.

Menurut Firdaus & Poerwati, (2022) Teori keagenan merupakan model yang digunakan dalam hal formulasi untuk konflik yang muncul antara principal dan agent. Adanya pelimpahan wewenang kepada agen akan menyebabkan manajemen memiliki informasi yang lebih banyak dibandingkan dengan principal. Kepentingan yang berbeda sering menyebabkan konflik kepentingan perusahaan pemilik dengan antara manajemen. Tekanan yang diterima manajer untuk selalu memberikan keuntungan yang besar membuat manajemen melakukan berbagai cara termasuk dengan berusaha agar besarnya pajak yang dibayar rendah. Upaya meminimalkan beban pajak yang dijalankan dengan memanfaatkan kekosongan pada disebut sebagai peraturan perpajakan penghindaran pajak. Tindakan ini dilakukan dengan cara melakukan transaksi yang nantinya akan memberikan beban pajak yang rendah.

Tax Avoidance

Menurut Rejeki dkk. Manajemen (2019) dalam Firdaus & Poerwati, 2022 Penghindaran pajak (tax avoidance) merupakan upaya yang dilakukan secara legal dan aman bagi wajib pajak karena tidak bertentangan dengan ketentuan perpajakan, dimana metode dan teknik yang digunakan cenderung memanfaatkan kelemahankelemahan yang terdapat dalam undangundang dan peraturan perpajakan itu sendiri, untuk memperkecil jumlah pajak yang Perusahaan melakukan terutang. penghindaran pajak dengan tujuan untuk mengurangi jumlah pajak secara eksplisit.

Menurut Pohan (2018) dalam Oktaria & Winarto, 2022 Tax Avoidance atau penghindaran pajak adalah upaya penghindaran pajak yang dilakukan secra legal dan aman bagi wajib pajak karena tidak bertentangan dengan ketentuan perpajakan, di mana metode dan teknik yang digunakan cenderung memanfaatkan kelemahankelemahan (grey area) yang terdapat dalam undang-undang dan peraturan perpajakan itu sendiri untuk memperkecil jumlah pajak yang terutang (Pohan, 2018).

Menurut Tiara Adinda (2024) hubungan teori agensi dengan tax avoidance adalah teori agensi merupakan bentuk atau hubungan kerjasama antara principal dengan agen. Jika dikaitkan dengan penelitan Tiara, 2024, tentunya principal dengan agen dapat mempengaruhi berbagai hal dalam suatu kinerja perusahaan yang salah satunya merupakan kebijakan perusahaan mengenai

pajak. Pihak agen akan berusaha untuk memanipulasi laba perusahaan yang nantinya akan mengurangi pajak yang ditanggung oleh perusahaan. Perilaku tersebut nantinya akan ditentang oleh pemilik perusahaan karena prinsipal mengigatkan laba sebesar- besarnya.

Pertumbuhan Penjualan

Pada pertumbuhan penjualan merupakan tingkat penjualan perusahaan untuk setiap periode. Jika tingkat penjualan meningkat dari periode sebelumnva. pendapatan perusahaan akan lebih besar, semakin besar pendapatan maka semakin besar pula laba sebelum pajak mengakibatkan semakin tinggi beban pajak yang harus dibayar. Hal ini akan mendorong pelaku usaha untuk mengambil langkahlangkah penghindaran pajak untuk meringankan beban pajak yang tinggi yang timbul dari peningkatan penjualan. (Saputra, 2022).

Pertumbuhan penjualan (sales growth) adalah peningkatan penjualan yang terjadi di dalam perusahaan dari tahun ke tahun sehingga dapat mencerminkan harapan dan potensi bisnis serta profitabilitas dari suatu perusahaan di masa yang akan datang (Rahmi et al., 2020). Perusahaan yang memiliki peningkatan penjualan pastinya keuntungan yang diperoleh perusahaan juga meningkat. Menurut Oktamawati (2017) dalam Nurjanah, 2022 pengukuran pertumbuhan penjualan didasarkan pada perubahan jumlah penjualan yang didapat oleh perusahaan. Jika perusahaan mampu meningkatkan penjualannya maka, laba juga akan meningkat yang akan

berdampak pada tingginya beban pajak yang harus dibayarkan. Karena itulah perusahaan melakukan tax avoidance agar beban perusahaan tidak memiliki nilai yang besar. (Nurjanah, 2022). Menurut Hidayat (2018) dalam Akbar et al,. 2020 Semakin besar pertumbuhan penjualan umumnya diikuti dengan pertumbuhan laba yang semakin besar. Hal ini mengindikasian bahwa pertumbuhan penjualan juga dapat mempengaruhi aktivitas dalam melakukan penghindaran paiak. Penelitian yang dilakukan oleh Hidayat (2018) dalam Akbar et al,. 2020 menjelaskan bahwa Pertumbuhan Perjualan berpengaruh signifikan pada CETR yang merupakan indikator dari adanya aktivitas penghindaran pajak karena perusahaan dengan tingkat penjualan yang relatif besar akan memberikan peluang untuk memperoleh laba yang besar dan mampu untuk melakukan pembayaran pajak. Sales growth atau yang biasa disebut pertumbuhan penjualan adalah pengukuran yang mengukur penjualan tahun berjalan dikurangkan dengan penjualan untuk tahun lalu, kemudian dibandingkan pada penjualan tahun lalu. Pertumbuhan penjualan (sales growth) dapat menunjukkan apakah setiap tahunnya entitas mengalami perkembangan pada tingkat penjualannya. Oleh karena itu, tingkat penjualan entitas bisa mengalami peningkatan ataupun penurunan. Semakin meningkatnya penjualan entitas, semakin tinggi pula entitas mendapatkan laba dan semakin baik pula kinerja entitas. Pertumbuhan penjualan dapat digunakan sebagai ramalan untuk menghitung seberapa besar laba yang

akan diperoleh di waktu mendatang (Tanjaya & Nazir, 2021).

Pertumbuhan penjualan mengindikasikan produktifitas dan kapasitas operasional perusahaan serta mencerminkan tingkat daya saing perusahaan dalam industri. Penjualan dengan tingkat relatif stabil dinilai lebih aman untuk menggunakan pinjaman dalam jumlah loebih banyak karena dinilai memiliki kemampuan untuk menanggung beban tetap atas pinjaman (bunga pinjaman) yang lebih tinggi dibandingkan penjualan yang fluktuatif yang masih belum dapat diprediksi. Penggunaan tingkat pinjaman lebih tinggi juga dilatarbelakangi oleh kebutuhan dana pembiayaan ekspansi perusahaan semakin besar. Dari pergerakan penjualan ini juga dapat disimpulkan bahwa perusahaan terus berkembang kearah positif (Dewiningrat & Mustanda, 2018).

Intensitas Aset Tetap

Intensitas Aset Tetap merupakan rasio yang menandakan intensitas kepemilikan aset tetap suatu perusahaan dibandingkan dengan total aset. Intensitas Aset Tetap terkait penghindaran pajak adalah dalam hal depresiasi (Dharma dan Agus, 2015 dalam Ningsih et al,. 2020). Kepemilikan aset tetap yang tinggi menghasilkan beban depresiasi atas aset tetap yang besar pula. Beban depresiasi yang bersifat deductible expense akan menambah total beban yang kemudian mengurangi laba bruto perusahaan sehingga laba kena pajak akan lebih kecil dengan adanya beban depresiasi yang melekat pada aset tetap tersebut dan menyebabkan pajak

terutang akan lebih sedikit (Mulyani, 2014 dalam Ningsih et al., 2020).

Kepemilikan aset tetap yang tinggi akan menghasilkan beban depresiasi yang tinggi pula, hal ini mengakibatkan berkurangnya laba perusahaan. Perusahaan dengan aset tetap yang besar akan membayar pajaknya lebih rendah karena depresiasi yang melekat pada aset tetap tersebut dapat mengurangi beban pajak perusahaan. Selain intensitas aset tetap, intensitas persediaan juga dapat menjadi faktor yang mempengaruhi tingkat penghindaran pajak perusahaan. Intensitas persediaan atau Inventory Intensity menggambarkan seberapa banyak persediaan perusahaan dibandingkan seluruh aset yang dimiliki perusahaan tersebut. Perusahaan dengan intensitas persediaan yang tinggi dapat mengurangi jumlah pajak yang dibayar perusahaan. Hal ini karena timbulnya beban- beban bagi perusahaan akibat dari adanya persediaan. (Alamsjah, 2020, n.d.).

Aset tetap harta yang dimiliki perusahaan untuk membantu dalam kegiatan operasional perusahaan yang mempunyai masa manfaat dalam penggunaannya disertai dengan adanya penyusutan yang dapat dimanfaatkan sebagai pengurang dari segi pajak. Intensitas dapat dikatakan sebagai suatu aktivitas yang seringkali dilakukan oleh seseorang ataupun kelompok. Dalam hal ini, perusahaan sebagai suatu kelompok atau organisasi yang besar menggunakan aset tetap sebagai cara untuk berinvestasi dan dapat meningkatkan kegiatan operasional menjadi semakin efisien, seperti mesin yang digunakan untuk melakukan kegiatan produksi. (Sugiyarti, 2017). Intensitas

aset tetap suatu perusahaan menggambarkan banyaknya investasi yang dilakukan oleh perusahaan terhadap aset tetap dalam perusahaan tersebut. Didalam aset tetap terdapat pos bagi perusahaan untuk menambahkan beban yaitu pada beban depresiasi yang dapat ditimbulkan dari aset tetap sebagai pengurang penghasilan yang diperoleh suatu perusahaan. Jika intensitas aset tetap semakin besar maka beban depresiasi juga ikut meningkat. Sehingga laba yang dihasilkan akan semakin kecil oleh karena itu, adanya pos beban depresiasi yang terdapat dalam aset tetap dapat mengurangi jumlah laba. Jumlah laba perusahaaan yang berkurang atau kecil berdampak juga pada beban pajak yang dibayarkan oleh perusahaan menjadi ikut berkurang. (Winarto & Oktaria, 2022).

Menurut Yusrianti (2013)dalam Dewiningrat & Mustanda, 2018) Perusahaan dengan komposisi aset tetap yang besar kemudahan akses memiliki untuk mendapatkan sumber pendanaan lain diluar penggunaan modal sendiri. Anggapan yang muncul adalah apabila terjadi penurunan ataupun kegagalan perusahaan dalam memenuhi kewajiban untuk membayar pinjaman, maka aset tetapnya dapat dikonversi menjadi aset lancar, salah satunya melalui penjualan aset tersebut untuk menghindarkan perusahaan dari posisi kepailitan. Kesulitan perusahaan skala kecil mendapatkan hutang adalah keterbatasan atas aset sebagai jaminan serta skala perusahaan yang membatasi kemampuan produksi,

sehingga kurang dipercaya untuk mengelola hutang (Dewingrat & Mustanda, 2018).

METODE PENELITIAN

Penelitian Penelitian ini menggunakan penelitian kuantitatif. Menurut Sugiyono (2019) penelitian kuantitatif diartikan sebagai metode penelitian yang berlandaskan pada filsafat positivisme, digunakan untuk meneliti pada populasi atau sampel tertentu, pengumpulan data menggunakan instrumen penelitian, analisis data bersifat kuantitatif / statistik dengan tujuan untuk menguji hipotesis yang telah ditetapkan.

Penelitian ini dilakukan pada perusahaan consumer non-cyclicals sub sektor makanan dan minuman yang terdaftar dar situs Bursa Efek Indonesia (BEI) pada periode 5 tahun terakhir mulai dari 2019-2023. Populasi adalah wilayah generalisasi yang terdiri atas objek atau subjek yang mempunyai kuantitas dan karakteristik tertentu yang ditetapkan oleh peneliti untuk dipelajari dan kemudian ditarik kesimpulannya (Sugiyono, 2019:126). Populasi yang digunakan dalam penelitian ini adalah perusahaan consumer non- cyclicals sub sektor makanan dan minuman yang terdaftar di Bursa Efek Indonesia (BEI) tahun 2019 sampai 2023.

Sampel adalah bagian dari jumlah dan karakteristik yang dimiliki oleh populasi tersebut (Sugiyono, 2019:127). Pengembalian sampel dalam penelitian ini dilakukan dengan metode *purposive sampling*. Metode *purposive sampling* adalah teknik penentuan sampel dengan pertimbangan tertentu

(sugiyono, 2019:133). Dalam *purposive* sampling pengambilan sampel berdasarkan kriteria yang telah ditentukan agar sampel yang didapat lebih dapat mewakili sesuai dengan karakteristik populasi yang diinginkan dalam penelitian.

Tabel 3: Daftar Sampel Penelitian

No	Nama Perusahaan	Code
110	i varna i crusunaan	Saham
1	Akasha Wira International Tbk	ADES
2	Bisi International Tbk.	BISI
3	Budi Starch & Sweetener Tbk	CUDI
4	Campina Ice Cream Industry Tbk.	CAMP
5	Wilmar Cahaya Indonesia Tbk.	CEKA
6	Sariguna Primatirta Tbk.	CLEO
7	Charoen Pokphand Indonesia Tbk.	CPIN
8	Delta Djakarta Tbk.	DLTA
9	Dharma Satya Nusantara Tbk.	DSNG
10	Garudafood Putra Putri Jaya Tbk.	GOOD

Pada Tabel 3 diketahui bahwa perusahaan *Consumer Non-Cyclicals* dijadikan populasi sebanyak 95 perusahaan, tetapi karena terjadi pemilihan kriteria maka jumlah perusahaan menjadi 10 perusahaan. Penelitian yang digunakan adalah 5 (lima) tahun, yaitu 2019-2023. Sehingga total sampel yang diteliti sebanyak 50 data laporan tahunan perusahaan *Consumer Non-Cyclicals* sub sector makanan dan minuman.

HASIL DAN PEMBAHASAN Analisis Statistik Deskriptif

Analisis statistik deskriptif menjelaskan karakteristik umum dari sampel yang digunakan dalam penelitian ini dengan lebih rinci sehingga dapat diperoleh nilai minimum, nilai maksimum, nilai rata-rata (mean), dan standar deviasi dari setiap varibaelnya. Berdasrkan hasil pengolahan data dengan software Eviews 13 didapatkan

hasil statistic deskriptif, pada tabel 4 Berdasarkan tabel 4 tersebut maka dapat dijelaskan hasil analisis statistik deskriptif sebagai berikut:

Tabel 4. Hasil Analisis Statistik Deskriptif

	Y	X1	X2
Mean	0.253026	0.089389	0.360916
Median	0.220728	0.093334	0.402607
Maximum	1.106600	0.517013	0.766709
Minimum	0.065732	-0.339485	0.059772
Std. Dev.	0.149866	0.177924	0.205730
Skewness	3.880749	0.039924	0.246585
Kurtosis	22.31843	3.197877	2.137432
Jarque-Bera	903.0056	0.094856	2.056751
Probability	0.000000	0.953679	0.357587
Sum	12.65131	4.469439	18.04578
Sum Sq. Dev.	1.100530	1.551190	2.073918
Observations	50	50	50

1. Tax Avoidance (Y)

Variabel Tax Avoidance (Y) merupakan variabel dependen dalam penelitian ini, yang diukur dengan menggunakan Rasio Avoidance (CETR). Berdasrkan Tax pengolahan data yang dilakukan, variabel (Y) memiliki nilai minimum sebesar 0.065732 dan nilai maksimum sebesar 1.106600. Nilai rata-rata (mean) sebesar 0.253026. Kemudian, median merupakan nilai tengah dari nilai data yang telah diurutkan dari yang terkecil hingga yang terbesar memiliki nilai sebesar 0.219055. Sedangkan untuk nilai standar deviasi sebesar 0.205730. Nilai minimum sebesar 0.065732 dimiliki oleh Budi Starch & Sweetener Tbk (BUDI) tahun 2020 yang artinya perusahaan tersebut diduga memiliki tingkat tax avoidance terendah selama periode penelitian.

2. Pertumbuhan Penjulanan (X1)

Variabel Pertumbuhan Penjualan (X1) merupakan variabel independen kedua dalam penelitian ini, yang diukur dengan menggunakan SG. Berdasrkan pengolahan data yang dilakukan, variabel (X1) memiliki nilai minimum sebesar 0.059772 dan nilai maksimum sebesar 0.517013. Nilai rata-rata (mean) sebesar 0.089389. Kemudian, median yang merupakan nilai tengah dari nilai data yang telah diurutkan dari yang terkecil hingga yang terbesar memiliki nilaisebesar 0.080252. Sedangkan untuk nilai standar deviasi sebesar 0.177924. Nilai minimum sebesar 0.059772 dimiliki oleh Multi Bintang Indonesia Tbk (MLBI) tahun 2020 yang tersebut artinya perusahaan memiliki tingkat pertumbuhan penjualan terendah selama periode penelitian. Nilai maksimum sebesar 0.517013 dimiliki oleh Sariguna Primatirta Tbk (CLEO) tahun 2022 yang artinya perusahaan memiliki tersebut diduga tingkat pertumbuhan penjualan tertinggi selama periode penelitian. Hal ini menunjukkan bahwa variabel pertumbuhan penjualan berdistribusi dengan baik.

3. Intensitas Aset Tetap (X2)

Variabel Intensitas Aset tetap (X2) merupakan variabel independen ketiga dalam penelitian ini, yang diukur dengan menggunakan IAT. Berdasarkan pengolahan data yang dilakukan, variabel (X2) memiliki nilai minimum sebesar 0.059772 dan nilai maksimum sebesar 0.766709. Nilai rata-rata (mean) sebesar

0.360916. Kemudian, median yang merupakan nilai tengah dari nilai data yang telah diurutkan dari yang terkecil hingga yang terbesar memiliki nilai sebesar 0.059772. Sedangkan untuk nilai standar deviasi sebesar 0.205730. Nilai minimum sebesar 0.059772 dimiliki oleh Tigaraksa Satria Tbk (TGKA) tahun 2019 yang perusahaan tersebut artinya diduga memiliki tingkat X2 terendah selama periode penelitian. Nilai maksimum sebesar 0.766709 dimiliki oleh Sampoerna Agro Tbk (SGRO) tahun 2020 yang artinya perusahaan tersebut diduga memiliki tingkat X2 tertinggi selama periode penelitian. Hal ini menunjukkan bahwa variabel X2 berdistribusi dengan baik.

Estimasi Model Regresi Data Panel

Regreasi data panel dapat dilakukan dengan 3 (tiga) model yaitu Common Effect Model (CEM), Fixed Effect Model (FEM), Random Effect Model (REM). Pemilihan model ini tergantung pada asumsi yang dipakai oleh peneliti dengan memenuhi syarat-syarat pengolahan data statistic yang benar.

1. Common Effect Model (CEM)

Common Effect Model (CEM) merupakan penggabungan seluruh time series dan cross section yang biasa digunakan untuk mengestimasi data panel dengan tidak melihat perbedaan antara individu dan waktu, sehingga diasumsikan bahwa individu sama dalam berbagai kurun waktu. Dengan hanya meggabungkan kedua jenis data tersebut, maka dapat digunakan metode Ordinal Least Square

(OLS) untuk mengestimasi model data panel.

Tabel 5. Hasil Regresi Uji Common Effect Model (CEM)

Dependent Variable				
Method: Panel Leas	st Squares			
Date: 12/18/24 Tin	ne: 14:48			
Sample: 2019 2023				
Periods included: 5				
Cross-sections inclu	ded: 10			
Total panel (balance	d) observati	ons: 50		
Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
С	0.332007	0.041940	7.916280	0.0000
X1	0.054964	0.119270	0.460839	0.6470
X2	-0.232448	0.103150	-2.253500	0.0289
R-squared	0.097512	Mean d	ependent var	0.253026
Adjusted R-squared	0.059109	S.D. dependent var		0.149866
S.E. of regression	0.145369	Akaike info criterion		-0.960954
Sum squared resid	0.993215	Schwarz criterion		-0.846233
Log likelihood	27.02385	Hannan-Quinn criter.		-0.917267
F-statistic	2.539135	Durbin-	Watson stat	1.302131

Berdasarkan hasil regresi Uji Common Effect Model (CEM) diatas dapat diketahui nilai variabel X1 memiliki hasil probality lebih besar dari 0,05 sehingga variabel X1 tidak signifikan. Sedangkan X2 memiliki hasil probality lebih kecil dari 0,05 sehingga variabel X2 signifikan. Sedangkan X1 memiliki hasil prbality lebih besar dari 0,05 sehingga variabel X1 signifikan.

Nilai *Adjusted R-Squared* sebesar 0.059109 maka pada penelitian ini variabel dependen yaitu *Tax Avoidance* dapat dijelaskan oleh variabel independent sebesar 5,9 % Nilai *Probality F- Statistic* sebesar

2.539135 maka pada model ini variabel Pertumbuhan Penjualan, dan Intensitas Aset Tetap berpengaruh simultan terhadap *Tax Avoidance*. Berdasarkan Uji DW, nilai *Durbin Watson* sebesar 1.302131 sehingga tidak terjadi autokorelasi.

2. Fixed Effect Model (FEM)

Dalam Fixed Effect Model (FEM) memiliki intersep persamaan yang tidak konstan pada setiap individu (data cross section). Dalam fixed effect model, setiap individu merupakan parameter yang tidak diketahui dan akan diestimasi dengan menggunakan teknik variabel dummy.

Tabel 6. Hasil Regresi Uji *Fixed Effect Model* (FE

Y					
Method: Panel Least Squares					
ne: 14:49					
ded: 10					
d) observation	ns: 50				
Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.		
0.700248	0.087168	8.033354	0.0000		
-0.020522	0.090421	-0.226963	0.8217		
-1.234047	0.234673	-5.258589	0.0000		
Effects Speci	fication				
dummy varia	bles)				
0.638934	Mean dependent var		0.253026		
0.534415	S.D. dep	S.D. dependent var			
0.102259	Akaike info criterion		- 1.517050		
0.397364	Schwarz criterion		- 1.058164		
49.92624	Hannan-Quinn criter.		- 1.342303		
6.113095	Durbin-Watson stat		2.334510		
0.000012		1			
	ded: 10 d) observation Coefficient 0.700248 -0.020522 -1.234047 Effects Speci dummy varia 0.638934 0.534415 0.102259 0.397364 49.92624 6.113095	Squares	Squares		

Berdasarkan hasil regresi Uji *Fixed Effect Model* (FEM) diatas dapat diketahui nilai variabel X1 memiliki hasil *probality* lebih besar dari 0,05 sehingga variabel X1 tidak signifikan. Sedangkan X2 memiliki hasil *probality* lebih kecil dari 0,05 sehingga variabel X2 signifikan. Nilai *Adjusted R*-

Squared sebesar 0.534415 maka pada penelitian ini variabel dependen yaitu Tax Avoidance dapat dijelaskan oleh variabel independent sebesar 53,44% Nilai Probality F-Statistic sebesar 0.000012 maka pada model ini variable Pertumbuhan dan Intensitas Aset Tetap Penjualan, berpengaruh simultan terhadap Tax Avoidance. Berdasarkan Uji DW, nilai Durbin Watson sebesar 2.334510 sehingga tidak terjadi autokorelasi.

3. Random Effect Model (REM)

Random Effect Model (REM) memiliki intersep yang beragam terhadap individu dan waktu, dan slopenya konsisten pada individu dan waktu. Asumsi bahwa hubungan anatar individu bersifat acak.

Tabel 7. Hasil Regresi Uji Random Effect Model (REM)

	mouei (1111)		
Dependent Variable:	Y			
Method: Panel EGLS	(Cross-section	n random eff	ects)	-
Date: 12/18/24 Time	: 14:50			
Sample: 2019 2023				
Periods included: 5				
Cross-sections includ	ed: 10			
Total panel (balanced) observation	s: 50	1	
Swamy and Arora est	imator of con	nponent varia	nces	
Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
С	0.433632	0.060152	7.208983	0.0000
X1	0.034394	0.088269	0.389652	0.6986
X2	-0.508928	0.137964	-3.688862	0.0006
	Effects Spec	rification		
			S.D.	Rho
Cross-section random			0.094398	0.4601
Idiosyneratie random			0.102259	0.5399
	Weighted S	tatistics		
R-squared	0.186759	Mean dep	endent var	0.110317
Adjusted R-squared	0.152153	S.D. deper	ndent var	0.125053
S.E. of regression	0.115147	Sum squared resid		0.623163
F-statistic	5.396720	Durbin-Watson stat		1.830012
Prob(F-statistic)	0.007765			
	Unweighted	Statistics		
R-squared	-0.050950	Mean dep	endent var	0.253026
Sum squared resid	1.156602	Durbin-W	atson stat	0.985988

Berdasarkan hasil regresi Uji Random Effect Model (REM) diatas dapat diketahui nilai variabel X1 memiliki hasil probality lebih besar dari 0,05 sehingga variabel X1 tidak signifikan. Sedangkan X2 memiliki hasil probality lebih kecil sehingga variabel dari 0.05 signifikan. Nilai Adjusted R-Squared sebesar 0.152153 maka pada penelitian ini variabel dependen yaitu Avoidance dapat dijelaskan oleh variabel independent sebesar 15,21% Nilai Probality F- Statistic sebesar 0.007765 model maka variabel pada ini Pertumbuhan Penjualan, dan Intensitas Tetap berpengaruh simultan terhadap *Tax Avoidance*. Berdasarkan Uji DW, nilai Durbin Watson sebesar 0.985988 sehingga tidak terjadi autokorelasi.

Pemilihan Model Regresi Data Panel Uji *Chow*

Uji *Chow* dilakukan menentukan uji mana diantara kedua model yakni *Common Effect Model* (CEM) dan *Fixed Effect Model* (FEM) yang sebaiknya digunakan dalam pemodelan data panel. Jika nilai *Probality* F < dari alpha (0,05), sehingga H0 ditolak dan H1 diterima. Maka, model yang sesuai dengan hasilnya adalah model *Fixed Effect Model*. Sebaliknya jika *Probality* F > dari alpha (0,05), sehingga H0 diterima dan H1 ditolak, maka model yang sesuai dengan hasilnya adalah *Common Effect*.

Tabel 8. Hasil Uji Chow

Redundant Fixed Effects Tests				
ets				
Statistic	d.f.	Prob.		
6.331273	(9,38)	0.0000		
45.804778	9	0.0000		
	Statistic 6.331273	Statistic d.f. 6.331273 (9,38)		

Berdasarkan Hasil Uji *Chow* diatas, pada nilai Probality F (*Cross-section* F) yaitu 0.0000 < 0,05. Maka dapat disimpulkan bahwa model yang dipilih adalah *Fixed Effect Model* (FEM).

Uji Hausman

Uji Hausman dilakukan menentukan uji mana diantara kedua model yaitu Random Effect Model (REM) dan Fixed Effect Model (FEM) yang sebaiknya dilakukan pemodelan data panel. Jika nilai Cross-Section Random < alpha (0,05), sehingga H0 ditolak H1 diterima. Maka, model yang sesuai dengan adlah Fixed Effect hasilnya Model. Sebaliknya, jika nilai Cross-Section Random > alpha (0,05), sehingga H0 diterima dan H1 ditolak. Maka, model yang sesuai dengan hasilnya adalah *Random Effect Model*.

Tabel 9. Hasil Uji *Hausman*

Correlated Random Ef				
Equation: Untitled				
Test cross-section rand	om effects		I.	
		Chi-Sq.		
Test Summary		Statistic	Chi-Sq. d.f.	Prob.
Cross-section random		14.593275	2	0.0007
			L	

Berdasarkan hasil Uji Hausman diatas, pada nilai probality yaitu 0.0007 < 0,05. Maka dapat disimpulkan bahwa model yang dipilih adalah Fixed Effect Model (FEM).

Uji Langrange Multiplier

Langrange Multiplier (LM) dilakukan untuk mengetahui apakah Random Effect Model atau Model Common Effect (OLS) yang paling tepat digunakan. Jika nilai Cross Section-Breush Pagan < alpha (0,05), sehingga H0 ditolak dan H1 diterima. Maka, model yang sesuai dengan hasilnya adalah Random Effect Model. Sebaliknya, jika nilai 2 Cross Section-Breush Pagan > alpha (0,05), sehingga H0 diterima dan H1 ditolak. Maka, model yang sesuai dengan hasilnya adalah Common Efect Model.

Tabel 10. Hasil Uji Langrange Multiplier

Lagrange Multiplie	r Tests for Rando	m Effects	
Null hypotheses: N	o effects		
Alternative hypothe	eses: Two-sided	(Breusch-Pagar	n) and one-
sided			
(all others) alt	ernatives		
	Test Hypoth	esis	
	Cross-		
	section	Time	Both
Breusch-Pagan	6.675672	0.353419	7.029091
	(0.0098)	(0.5522)	(0.0080)

Berdasarkan hasil Uji *Langrange Multiplier* (LM) diatas, pada nilai *Breush-Pagan* yaitu 0.0080 > 0,05. Maka dapat disimpulkan bahwa model yang dpilih adalah *Common Effect Model* (CEM).

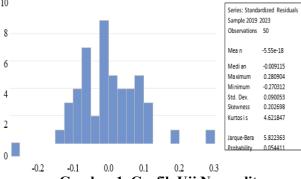
Tabel 11. Hasil Uji Model

Uji Model	Hasil Uji Model
Uji Chow	0.0000 < 0,05 (FEM)
Uji Hausman	0.0007 < 0,05 (FEM)
Uji Langrange Multiplier	0.0080 < 0,05 (REM)

Berdasarkan hasil Uji Model diatas, maka model yang tepat digunakan dalam penelitian ini adalah Fixed Effect Model (FEM).

Uji Asumsi Klasik

Uji Normalitas



Gambar 1. Grafik Uji Normalitas

Berdasarkan hasil uji normalitas pada gambar menunjukkan nilai Probality sebesar 0.218885 lebih besar dari 0,05. Dengan demikian dapat disimpulkan bahwa data berdistribusi normal yang berarti model regresi telah memenuhi asumsi normalitas dan dapat digunakan untuk pengujian berikutnya.

Uji Multikolinieritas

Tabel 12. Hasil Uji Multikolinieritas

	X1	X2
X1	1.000000	0.205732
X2	0.205732	1.000000

Berdasarkan hasil uji statistik pada tabel diatas hasil multikolinieritas bahwa nilai Correlation antara variabel X1, X2, dan X3 kurang dari 10 (sepuluh) yang artinya tidak terdapat gejala multikolinieritas atau tidak terjadi korelasi antar variabel. Sehingga dapat disimpulkan bahwa pada penelitian ini tidak terjadi korelasi antar variabel dan dapat digunakan untuk pengujian berikutnya.

Uji Heteroskedastisitas

Tabel 13. Hasil Uji Heteroskedastisitas

Null hypothesis: Hon	noskedasticity		
	-		
F-statistic	1.483350	Prob. F(2,47)	0.2373
Obs*R-squared	2.968677	Prob. Chi-Square(2)	0.2267
Scaled explained SS	23.74572	Prob. Chi-Square(2)	0.0000

Berdasarkan hasil uji heteroskedastisitas diatas nilai Probality Obs*Rsquared dalam penelitian ini diperoleh lebih besar dari 0,05 sehingga dapat disimpulkan bahwa tidak terdapat gejala heterokedastisitas pada penelitian. Maka data memenuhi syarat dan dapat digunakan untuk pengujian berikutnya.

Uji Autokorelasi

Tabel 14. Hasil Uji Autokorelasi

	1	1 1	1
R-squared	0.638934	Mean dependent var	0.253026
Adjusted R-squared	0.534415	S.D. dependent var	0.149866
			-
S.E. of regression	0.102259	Akaike info criterion	1.517050
			-
Sum squared resid	0.397364	Schwarz criterion	1.058164
			-
Log likelihood	49.92624	Hannan-Quinn criter.	1.342303
F-statistic	6.113095	Durbin-Watson stat	2.334510
Prob(F-statistic)	0.000012		
	+	+	+

Diketahui N = 50 dan K = 2, maka berdasarkan acuan Durbin Watson dengan $\alpha = 5\%$ mendapatkan hasil sebagai berikut : Nilai DW (Durbin Watson) = 2.3345

Berdasarkan hasil uji autokorelasi durbin Watson 1.6283 < 2.3345 < 2.3717 data tidak terjadi gejala autokorelasi dikarenakan nilai *Durbin Watson Statistic* berada diantara nilai DU & 4- DU.

Analisis Regresi Data Panel

Tabel 15. Hasil Analisis Regresi Data Panel Fixed Effect Model (FEM)

Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
0.700248	0.087168	8.033354	0.0000
-0.020522	0.090421	-0.226963	0.8217
-1.234047	0.234673	-5.258589	0.0000
	0.700248 -0.020522	-0.020522 0.090421	0.700248

Berdasarkan hasil analisis regresi data panel diatas dapat disimpulkan sebagai berikut:

 $Y = 0.700248 - 0.020522 X1 - 1.234047 X2 + \epsilon$

Uji Hipotesis

Uji Parsial (Uji Statistik t)

Berdasarkan hasil uji persial pada tabel 15 dapat disimpulkan sebagai berikut:

- Pengaruh Pertumbuhan Penjualan terhadap Tax Avoidance
 Berdasarkan hasil uji persial (Uji t) diketahui Probality variabel Pertumbuhan Penjualan sebesar 0.8217 dimana nilai tersebut lebih besar dari 0,05, sehingga dapat disimpulkan bahwa Petumbuhan Pejualan tidak berpengaruh terhadap Tax Avoidance.
- 2. Pengaruh Intensitas Aset Tetap terhadap *Tax Avoidance*

Berdasarkan hasil uji persial (Uji t) diketahui *Probality* variabel Intensitas Aset Tetap sebesar 0.0000 dimana nilai tersebut lebih Kecil dari 0,05, sehingga dapat disimpulkan bahwa Intensitas Aset Tetap berpengaruh terhadap *Tax Avoidance*.

Uji Simultan (Uji F)

Tabel 16. Hasil Uji Simultan (Uji F)

R-squared	0.638934	Mean dependent var	0.253026
Adjusted R-squared	0.534415	S.D. dependent var	0.149866
			-
S.E. of regression	0.102259	Akaike info criterion	1.517050
			-
Sum squared resid	0.397364	Schwarz criterion	1.058164
			-
Log likelihood	49.92624	Hannan-Quinn criter.	1.342303
F-statistic	6.113095	Durbin-Watson stat	2.334510
Prob(F-statistic)	0.000012		

Berdasarkan hasil uji simultan diatas diperoleh nilai *Probality F-Statistic* sebesar 0.000012. Dimana nilai tersebut lebih kecil dari 0,05, maka dapat diartikan bahwa variabel independen (Pertumbuhan Penjualan dan Intensitas Aset Tetap) secara simultan berpengaruh terhadap variabel dependen (Tax Avoidance).

Uji Koefisien Determinasi (Uji R²)

Tabel 17. Hasil Uji Determinasi (Uji R²)

R-squared	0.638934	Mean dependent var	0.253026
re origina ou	0.00000	man department via	0.200020
Adjusted R-squared	0.534415	S.D. dependent var	0.149866
			-
S.E. of regression	0.102259	Akaike info criterion	1.517050
			-
Sum squared resid	0.397364	Schwarz criterion	1.058164
			-
Log likelihood	49.92624	Hannan-Quinn criter.	1.342303
F-statistic	6.113095	Durbin-Watson stat	2.334510
Prob(F-statistic)	0.000012		

Berdasarkan hasil uji koefisien determinasi diketahui bahwa nilai Adjusted R-squared sebesar 0.534415. Dapat disimpulkan dari hasil uji koefisien determinasi tersebut bahwa variabel independen (Kompensasi Eksekutif. Pertumbuhan Penjualan, dan Intensitas Aset Tetap) dapat menjelaskan Tax Avoidance sebesar 53,44% dan sisanya sebesar 46,56% dijelaskan melalui variabel-variabel lainnya yang tidak diteliti dalam penelitian ini.

KESIMPULAN

Berdasarkan hasil analisis data dan pembahasan yang telah dilakukan, dapat disimpulkan bahwa pertumbuhan penjualan dan intensitas aset tetap secara simultan berpengaruh terhadap tax avoidance pada perusahaan subsektor makanan dan minuman yang terdaftar di Bursa Efek Indonesia (BEI) selama periode 2019-2023. Secara parsial, variabel pertumbuhan penjualan tidak signifikan berpengaruh terhadap tax avoidance, sedangkan intensitas aset tetap terbukti memiliki pengaruh yang signifikan. Hal ini menunjukkan bahwa perusahaan cenderung memanfaatkan struktur kepemilikan aset tetap melalui mekanisme depresiasi untuk mengurangi beban pajak, sementara pertumbuhan penjualan tidak secara langsung menjadi pemicu praktik penghindaran pajak.

DAFTAR PUSTAKA

Anggun Romadhina & Revan Andhitiyara. (2021). Pengaruh Perencanaan Pajak, penjualan, pertumbuhan kebijakan deviden terhadap perusahaan. Journal of Information System, Applied, Management, Accounting and Research, [S.1.], 358-366, may 2021. 5, n. 2. p. 2598-8719. ISSN https://doi.org/10.52362/jisamar.v5i2. <u>455.</u>

BULLET : Jurnal Multidisiplin Ilmu. (n.d.). www.idx.com

- Cahyaningtyas, S. A., & Syafruddin, M. (n.d.). Dampak Kompesasi Eksekutif Terhadap Agresivitas Pajak Perusahaan Indonesia (Studi **Empiris** Perusahaan yang Terdaftar di Indeks Kompas 100 BEI Tahun 2017-2021). Diponegoro Journal Of Accounting, 12(3), 1-14.http://ejournals1.undip.ac.id/index.php/accounting
- Efendi, R., Muawanah, U., & Setia, K. A. (2022). Stewardship Theory di antara hubungan corporate risk, kompensasi eksekutif, karakteristik eksekutif, dan kepemilikan saham pemerintah terhadap tax avoidance. Jurnal Ekonomi Modernisasi, 18(1),86–100. https://doi.org/10.21067/jem.v18i1.6575
- Felicia Nainggolan, C., Malik Muhammad, M., Bisnis dan Komunikasi, F., & Teknologi dan Bisnis Kalbis Jalan Pulomas Selatan Kav, I. (2022). Pengaruh Kompensasi Eksekutif, Koneksi Politik, dan Capital Intensity terhadap Tax Avoidance (Vol. 8, Issue 3).
- Firdaus, V. A., Poerwati, R. T., & Akuntansi, J. (2022). Pengaruh Intensitas Modal, Pertumbuhan Penjualan Dan Kompensasi Eksekutif Terhadap Penghindaran Pajak (Studi pada Perusahaan Manufaktur yang Terdaftar di Bursa Efek Indonesia (BEI) Periode 2018-2020). In Jurnal Ilmiah Mahasiswa Akuntansi) Universitas Pendidikan Ganesha (Vol. 13).
- Nurjanah, L. (2022). Peran Komisaris Independen Dalam Memoderasi Risiko Perusahaan Terhadap Tax Avoidance. In Accounting Student Research Journal (Vol. 1, Issue 1). Pengaruh Intensitas Aset Tetap Terhadap Tax Avoidance Dimoderasi Ukuran Perusahaan Pada Perusahaan Migas Tahun 2015-2020. (n.d.).
- Rizky, M., & Puspitasari, W. (2020). Pengaruh Resiko Perusahaan, Intensitas Aset Tetap Dan Ukuran Perusahaan Terhadap Agressive Tax Avoidance. Jurnal Akuntansi Trisakti, 7 (1), 111-

- 126. https://doi.org/10.25105/jat.v7il.6325
- Saputra, J. (2022). Pengaruh Pertumbuhan Penjualan. Konservatisme Akuntansi, dan kompensasi Fiskal terhadap Tax Avoidance (VOL. 5 Issue 4).
- Winarto, H., & Oktaria, D. (2022). Pengaruh Intensitas Aset Tetap Dan Leverage Terhadap Tax Avoidance Pada Perusahaan Manufaktur Sektor Industri Brang Konsumsi Yang Terdaftar Di Bursa Efek Indonesia Tahun 2016-2019. Jurnal Akuntansi dan Bisnis Krisnadwipayana, 9 (2), 676. https://doi.org/10.35137/jabk.v9i2.686